

ATTACHE COMMERCIAL

DESCRIPTION DU MÉTIER :

Un Attaché Commercial est un professionnel de la vente et du marketing qui travaille généralement pour une entreprise ou une organisation. Leur rôle principal est de vendre des produits et services aux clients potentiels en utilisant des stratégies de marketing efficaces pour augmenter les ventes et la rentabilité de l'entreprise.

LES COMPETENCES REQUISES :

- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe
- Connaissance des techniques de vente et de marketing
- Capacité à identifier et à saisir les opportunités commerciales
- Connaissance des produits et services de l'entreprise

FORMATION :

Un diplôme en marketing, en vente ou en commerce est préférable
Une expérience préalable dans la vente ou le marketing est un atout

SALAIRE :

Le salaire varie selon l'employeur, l'expérience et les qualifications

En moyenne, un Attaché Commercial gagne entre 25 000 € et 45 000 € brut par an