

Calculer un seuil de rentabilité et un taux de profitabilité

Question : Calculer le seuil de rentabilité (en valeur et en volume) de l'entreprise et vérifier qu'elle atteint son objectif de profitabilité

Les données de l'entreprise sont :

- L'entreprise propose un prix de vente unitaire de 99.75€
- Ses coûts variables pour la production d'un produit est de 64€
- L'entreprise prévoit de réaliser un chiffre d'affaires total de 69 027€
- Les charges fixes sont estimées à 17 600€
- Le résultat prévisionnel généré est de 8 500€.
- L'objectif à atteindre en terme de taux de profitabilité est de 10%

Les formules :

Seuil de rentabilité en valeur € = Coûts fixes / TMCV

TMCV (Taux de Marge sur Coût Variable) = (Chiffre d'affaire – Charges variables) / Chiffre d'affaires

Seuil de rentabilité en volume (quantité) = Seuil de rentabilité en € / Prix de vente unitaire

Taux de profitabilité = Résultat / Chiffre d'affaires

Point mort = Seuil de rentabilité / Chiffre d'affaires x 360 jours

Pour l'entreprise :

Coûts fixes total = 17 600€

Charges variables total = 64€ x (69 027 / 99.75) = 44 288€

TMCV = (69 027 – 44 288) / 69027 = 0.36

Chiffre d'affaires = 69 027€

Taux de profitabilité = 8 500 / 69 027 = 12.31%

Seuil de rentabilité en € = 17 600 / 0.36 = 48 889€

Seuil de rentabilité en volume = 48 889 / 99.75€ = 491 produits

Point mort = 48 889 / 69 027 x 360 jours = 254.97

L'entreprise atteint son seuil de rentabilité à 48 889€ pour un seuil de rentabilité en volume de 491. Cela signifie qu'elle commencera à réaliser un bénéfice lorsqu'elle réalisera à un

chiffre d'affaires plus élevé que 48 889€, c'est-à-dire lorsqu'elle vendra plus que 491 produits. Ce seuil de rentabilité sera atteint le 254^{ème} jour de l'année. Par ailleurs, elle a atteint son objectif de taux de profitabilité puisqu'il est à 12.31%

ERNST